

全国印刷営業応援隊が提供する営業お助けツール

7月スタート決定!!

第3弾!!

これまで、名刺交換された方々みなさまを見込客にできる。FAX・メール用の新聞作成サービス!!

第一期募集

全国200社!!

第1回目は7月18日発送予定! 毎月20日前後に御社へ届く予定です。

いいね通信!

まずはこのパンフレットを手にとって頂きまして感謝申し上げます。この「いいね通信!」は、淡路印刷の社員に日々持たせてあげたいサービスをカタチにしたものです。当社、あわプリは、印刷会社のお手伝いをするために設立した会社です。印刷会社の社長や社員さんが、自分達にとってこんなサービスがあったらいいなを作ってきました。第1弾は新規訪問営業ツール『楽Luck営業! やったる!!』、第2弾として『自社カタログ作成サービス』、そして『いいね通信!』のサービス開始となりました。印刷業はリピートビジネスであると学びました。新規をローコスト(時間も)で獲得し、それをいかに2回目発注を高確率にし、合わせて、そのスピードをいかに早くまわすか。忙しい現代では全てのお客様を毎月フォローするというのはとても難しいです。

接触数や接触時間が減れば、ライバルが参入しやすくなります。そうなれば、当然見積数も減り、売上も減っていく方向になります。方向、やり方、考え方がとても大切な時代だと思えます。印刷会社の売上げの公式は、売上=見積数×契約率×単価です。契約率と単価を上げるのは難しいです。そんななかで、見積数を上げることは比較的簡単です。見積数を増やすには、お客様との接触の数を増やせばいいのです。リアルな営業、電話営業、メール、FAX、請求書等に「いいね通信!」で毎月のつながりを作りませんか?何がベストかの答えはないと思います。時流や地域や会社によって違うでしょう。必ず言えることは、お客様とのつながりが最も大切だということだと思います。「いいね通信!」で御社の可能性が広がれば幸いです。



ビジネスの可能性を

サンプルは淡路印刷のHPで!!



追求するゲームだ!!

6つのポイント

- 1 毎月の発行で訪問営業の営業マンのストレスを減らします。
- 2 会社経営、売上アップにつながる情報をお届け致します。(書籍を発行している方々に3ヶ月の連載で)
- 3 A4 2枚に4コマの情報を!多すぎず、少なすぎず!
- 4 手渡しできないお客様にも、FAXやメールや郵送などで、常に接触率を高めることで、他社よりも早く声を掛けてもらう、リアルSEO対策!
- 5 なにより、月々わずか8,800円でお客様に喜んで頂ける!
- 6 データでお渡しします。「いいね通信!」の名称や社名欄などは、自由にデザイン変更して頂けます。

いい出会い、いいお付き合い!



毎月わずか 8,800円 (税別)

ご契約は年間契約、一括先払いとなります。



あわプリ Our Pri あわプリメディアデザイン株式会社

〒656-0121 兵庫県南あわじ市山添168-5 淡路印刷株式会社内

TEL.0799-45-1323 FAX.0799-45-1309

ご質問はメールにてお願い致します。

info@awapri.com

「いいね通信!」にご興味のある方は今すぐFAXしてください!(下記にご記入頂き、そのまま送信してください。)

全国印刷営業応援隊「いいね通信!」宛 24時間FAX受付 FAX.0799-45-1309

契約したい

御社名

ご担当者

電話にて説明が聞きたい

(〒 -)

住所

電話番号 (携帯番号)