

「チラシではもう売れない」と思っているあなたへ
「集客商品」で見込み客を根こそぎとらえ、
「主力商品」で販売シェアを一気に伸ばす売れるチラシの新戦略

淡路島をもっと元気に!
もっと面白く! 第7弾

佐藤流売上倍増チラシセミナー

講義内容

- ◆ 売れるチラシにするためのステップ
- ◆ 中小店が巨大チェーンに勝つための差別化戦略
- ◆ 地域一番のシェアの商品を生み出す方法
- ◆ チラシで現場スタッフを育てる
- ◆ 佐藤流売上倍増チラシの秘密
- ◆ 日本一のお店づくりも紹介

あの**Canon**も、
ユニクロの柳井正さんも
糸井重里さんも絶賛!!

きれいなチラシ、イメージだけのチラシではもう売れない!
大手チェーンに対抗して勝ち残っていくためには、**中小店**、
専門店としての**強み**を存分に発揮して、お客様にその**存在**を**強烈**に**アピール**してい
かなければならない。そのための方法として、「得意商品」、「価格帯」、「地域」、「客層」ご
との**一点突破**の**ノウハウ**を具体的に解説する。

元不良、ダメ店長だった著者が、独自のマーチャンダイジング論と売れるチラシづく
りのセオリーを熱く語る!

講師

さとう かつひと

佐藤 勝人氏

日本販売促進研究所 代表取締役
サトーカメラ株式会社 代表取締役専務
商業界リテイルマネジメントスクール・専任講師
商業界チラシ・DM大賞審査委員
商業界アメリカ小売業視察セミナー・専任講師
作新学院大学・客員教授
佐藤商貿(上海)有限公司・総経理



2015年1月24日(土)

場所

洲本市文化体育館 2F

兵庫県洲本市塩屋1丁目1-17 TEL.0799-25-3321

時間

14:00~16:00(13:30受付開始)

定員

60名(先着順)

参加費無料!!



主催 淡路印刷株式会社

私がこのセミナーを通してみなさんにお話したいことは、「お客様を呼ぶだけのチラシ」「当たるだけのチラシ」、そんなまめけな作成法ではありません。確実に売上を上げて利益を出して地域一番店になるための、特に中小零細個人企業のための「売れるチラシを作るための原理原則」といってもいいものです。

佐藤勝人氏 プロフィール

1964年 12月21日宇都宮市生まれ (49歳)
 2000年 経営コンサルティング会社「日本販売促進研究所」設立。
 2003年 ACC CMフェスティバルファイナリストに選出。
 2004年 サトーカメラ株式会社代表取締役専務に就任。
 2011年 商業者育成のための「勝人塾」全国13か所にて開催中。
 2012年 宇都宮メディア・アーツ専門学校・特別講師就任。
 2014年 サトーブラザーズファンドマネジメント合同会社設立。
 2014年 作新学院大学・客員教授就任。
 2014年 佐藤商貿(上海)有限公司・総経理就任。
 1988年23歳で家業のカメラ店を専

門大店に変え社員ゼロから兄弟でスタート。栃木県内でカメラ販売シェア17年連続NO1を達成中。個性豊かなアソシエイト150名を育成し県内18店舗と成長させる。栃木県民の家庭における年間カメラ消費量(総務省調べ)、全国平均の2倍以上も差をつけて全国1位を達成。日本を代表するローカルチェーンとしてキャノン中国でも高く評価され2014年に中国にFC1号店を出店。自らの休みを返上し実務家&経営コンサルタントの二足のわらじを履き14年。独自の地域密着型経営手法を編み出し、経営戦略・商品戦略・販売戦略・人材戦略・販促戦略等々すべての分野に精通した経営コンサルタントとしても高い評価を得る。



主な著書に「日本でいちばん楽しそうな社員たち」(アスコム)「たくさん売りたいやお願いするな」(アスコム)「佐藤勝人のエキサイティングに売れ」(同文館出版)「チラシで攻めてチラシで勝つ」(同文館出版)「売れない時代はチラシで売れ」(同文館出版)「一点集中で中小店は必ず勝てる」(商業界)「日本一のチラシはこうつくれ」(文芸社)などがある。

現在出演中メディア

月刊誌「商業界」にて「ニッポン勝人塾」
 CRT栃木放送「とちぎ勝人塾」
 FM栃木「サトカメGT」
 とちぎテレビ「SatocameGT」
 流通業界専門教育ネットTV「商人なっと」
 ほぼ毎日更新ブログ「佐藤勝人の経営一刀両断」

必要事項をご記入のうえ、下記FAX番号までご送信ください。

フリガナ				参加人数	名
会社名					
住 所			TEL		
参加者名	(お役職)				様
参加者名	(お役職)				様

お申込みは

※参加者多数の場合はご連絡させていただきます。※個人情報の取扱いには、注意いたします。

FAX.0799-45-1309 24時間受付中

印刷の相談窓口 お悩みやご相談があればお気軽に
 お電話くださいませ。ご来店もお待ちしております。

淡路印刷株式会社 〒656-0121兵庫県南あわじ市山添168-5
 Tel:0799-45-1323

Fax:0799-45-1309

関連会社

アワブリメディアジャパン株式会社

お悩み、ご相談 お気軽に
 ご来店下さいませ。

3,000社のお客様とのお付き合いを目指して
 頑張っております!



**家や会社で眠っている本は
 ありませんか?**

これまでの3年間で

・古本回収 40,765円

・淡路印刷寄付 Q人あわじの売上の一部 225,000円

を寄付いたしました。

東北地方太平洋沖地震復興支援
 ネットワーク淡路島を通じて
 義捐金として寄附いたします

